



2007年12月4日

各位

東京都港区赤坂二丁目17番22号赤坂ツインタワー本館10階
ngi group 株式会社
代表執行役社長 CEO 小池 聡
(コード番号：2497 東証マザーズ)

未来予想、経営みえる宣言！EIP型プレジデントウェア『Mirai'z V1』を販売開始
～ ベンチャー企業の社内業務からIR管理までを総合統制支援 ～

当社の子会社で、ベンチャー・中小企業に不足するCFO（最高財務責任者）や経営企画室長・管理部門長の実務代行支援を通じた企業の未来予想図創造ビジネスを展開する未来予想株式会社（本社：東京都中央区 代表者：代表取締役 CEO 矢田峰之 以下、未来予想）は、ベンチャー・中小企業の経営可視化を目的として、社内業務機能から予算・実績を把握し、ステイクホルダーへの報告機能までを一元管理できるEIP型プレジデントウェア「Mirai'z V1」（以下、ミライズ）を販売いたしますので、ご報告申し上げます。

1. 「ミライズ」の誕生背景

未来予想は、ベンチャー企業を中心に、ビジネスモデル構築支援や成長戦略立案、事業計画書作成、資金調達支援、内部統制・経営管理体制の確立支援などのコンサルティングを展開しており、これまで約80社のコンサルティング実績がございます。

多くのベンチャー企業が直面している経営課題として、損益を始めとする経営状況がタイムリーに可視化されていないことが挙げられます。その結果、事業計画に対する実績の進捗率を正確に把握することが困難になり、損益計画だけでなく資金繰り計画にも悪影響を与え、無理な資金調達活動をするようになります。このような背景には、営業活動やサービス開発活動に多くの時間と経営資源を割かれてしまい、本来成長とともに管理しなくてはならない経営状況把握が後回しになってしまいかねないというベンチャー企業特有の事情があります。

そこで、未来予想の管理部門に対するコンサルティングノウハウをシステム化し、経営者がタイムリー・効率的に経営状況を可視化出来る「ミライズ」をASPにて提供することにいたしました。

2. 「ミライズ」の機能概要

ミライズは大きく分けて3つの要素で構成されております。

一つ目は人事や総務、経理などの管理部門の事務作業をシステム化したものです。社員の人事情報や勤怠、ワークフロー、取締役会等の重要会議管理の管理機能です。更には、煩雑化する経費の精算や管理をシステム的に行うことで、毎月の経費申請、承認、実績登録作業の効率化を実現します。スケジュールや施設予約、Todo管理、電話メモなどのグループウェア機能はモバイルにも対応しております。

二つ目は、営業管理機能です。顧客情報、プロジェクト情報、受注案件情報、原価情報を入力することで、売上や粗利をタイムリーに可視化し、工数管理機能によりプロジェクト管理もできます。見込案件管理から受注、売上、請求書発行、入金管理、違算管理までの一連の事務業務を一元化することで、営業活動の効率化と情報の集約を実現します。

三つ目は、ステイクホルダーへの報告機能（IR機能）です。営業進捗状況が集約され、経営者にとって必要な計画値と実績の対比分析を効率化させます。また、事業報告資料をナビゲーション形式で作成することができ、株主をはじめとしたステイクホルダーへのIR支援となります。重要な経営指標をグラフで可視化する管理指標機能もあり、数字に苦手意識のある方も自社の経営状況を直感的にとらえることができます。

尚、「ミライズ」は、ベンチャー企業の経営者が自社の経営可視化を目的として導入するケースのほか、投資事業を実施している事業者にとっては、投資先のモニタリングを目的として、投資先に導入指南するケースや、純粋持株会社が関連会社の業績管理を目的に導入するケースを想定しております。

3. 「ミライズ」製品概要

- 1) 名 称：経営みえる宣言・EIP型プレジデントウェア「Mirai'z V1」
 2) 機 能：

パーソナル ※グループウェア	<ul style="list-style-type: none"> ・スケジュール管理 ・電話メモ ・工数管理 ・稟議管理（ワークフロー） 	<ul style="list-style-type: none"> ・ToDo管理 ・勤怠管理 ・経費精算
ワーク① ※販売管理	<ul style="list-style-type: none"> ・顧客管理 ・見積書発行 ・費用管理 ・入金登録 	<ul style="list-style-type: none"> ・営業進捗管理 ・案件管理 ・請求書発行
ワーク② ※内部統制/IR	<ul style="list-style-type: none"> ・会議管理 ・総合指標管理 ・事業報告作成ナビ 	<ul style="list-style-type: none"> ・共有資料管理（各種雛形付） ・IR管理
その他	<ul style="list-style-type: none"> ・メールセキュリティ機能 ・各種設定管理（利用機能選択/権限設定/マスター設定/人事管理） 	

※設定画面で利用機能のみを選択することが可能。機能間連携も充実しております。
 ※ミライズを申し込むと即時上記の全ての機能がご利用になれます。

- 3) 提供方法：ASP
 4) 料 金：50ユーザーまで月額5万円（51名以上は別途、見積り）
 5) カスタマイズ：可能（別途、見積り）
 6) 試用期間：申込月の翌月末まで無料試用期間（最長60日間）
 7) 申込方法：未来予想ホームページから (<http://www.miraiz.bz>)

未来予想は、本ASPシステムを2008年3月末までに100社への導入を見込んでおります。

以上

※EIPとは、Enterprise Information Portalの略で、企業内に存在するデータベースを横断的に検索し、従業員ごとに最適な情報を選択して提供するシステム。「ミライズ」の場合、管理部門の情報を集約することで、経営者が必要な予算実績管理を実現する概念。

■未来予想 会社概要

- (1) 商 号：未来予想株式会社 (<http://www.miraiz.co.jp/>)
 (2) 代 表 者：代表取締役 CEO 矢田峰之、代表取締役 COO 庄子素史
 (3) 本 店 所 在 地：東京都中央区日本橋蛸殻町1-36-7 蛸殻町千葉ビル2階
 (4) 設 立 年 月 日：2006年9月
 (5) 資 本 金：58百万円
 (6) 主 業 業 務 内 容：管理部門のコンサルティング事業
 ファイナンスコーディネイト事業
 システムインテグレーション事業
 M&A・IPOアドバイザー事業

■本リリースに関するお問い合わせ

未来予想株式会社 広報担当：藤原
 Tel：03-6667-5880 Email：pr@miraiz.co.jp